



ПАО «Европейская Электротехника»

**ОТРАЖЕНИЕ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ КОМПАНИИ
В ФИНАНСОВЫХ И ОПЕРАЦИОННЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ
[итоги 2018, факторы роста]**

ПАО «Европейская Электротехника»: общие сведения о Компании

ПАО «Европейская Электротехника» предлагает **комплексные решения** в сфере инженерных и технологических систем в промышленности, строительстве, инфраструктуре – оборудование распределения низкого и среднего напряжения, слаботочные системы, системы освещения, системы промышленного электрообогрева, оборудование для нефтегазовой и нефтехимической промышленности.

История Компании

2004 – создание компании, старт направления "Инженерные системы", рост бизнеса и числа инжиниринговых центров в РФ (2018: 16)

2007 – создание проектного отдела

2008 – создание электро-лаборатории (пуско-наладка, испытания)

2013 – запуск сборочного производства электрощитового оборуд-я

2014 – первый опыт международного сотрудничества

2017 – проведение IPO на Московской Бирже (торговый код EELT)

2018 – старт направления "Технологические системы", начало производства оборудования для нефтегазовой и нефтехимической промышленности

Финансовые показатели (2018):

3 286,7 млн руб	Выручка
382,3 млн руб	ЕВITDA
293,1 млн руб	Прибыль

Операционные показатели (2018):

+48,0 %	Рост физических объёмов отгруженной продукции
16	Инжиниринговых центров
350 чел	Сбалансированная высоко-профессиональная команда
35 %	Доля продукции собственного производства в общем объёме поставок
11 %	Доля поставок продукции на экспорт

Факторы инвестиционной **привлекательности** Компании

- I Надёжный партнер компаний из России и иных стран
- II Стратегия роста
- III Акцент на повышении прибыльности портфеля проектов
- IV Крепкое финансовое положение: фундамент для дальнейшего роста бизнеса
- V Дивидендная история и пример открытости в новом для инвесторов секторе российской экономики
- VI Совершенствование системы корпоративного управления

*Каждый из перечисленных факторов ниже представлен детально.
Номер рассматриваемого фактора указывается в заголовках слайдов.*

Нам **доверяют** "чемпионы" экономики: крупнейшие компании из России, иных стран



БАШНЕФТЬ



Компания обладает **пулом лицензий и сертификатов** (лицензия ФСБ, лицензия на работу на объектах Росатома и пр.), дающих доступ к работе на самых крупных федеральных проектах.

Нам **доверяют** крупнейшие поставщики электротехнической продукции России и мира

Компания сотрудничает с **70+** поставщиками, среди которых:

 Schneider
Electric

 SIEMENS

 ABB

 DKC

 OSRAM

 Световые
Технологии

Поставщики Компании представляют **около 20 стран мира:**

Великобритания, Финляндия, Швеция, Польша, Чехия, Германия, Австрия, Дания, Италия, Франция, Ирландия, Испания, Турция, США, Греция, Япония, Южная Корея, Австралия, Россия.

Мощная клиентская база: диверсификация, рост

Текущий портфель заказов Компании:

750+ компаний-клиентов из **20+** отраслей

Доля крупнейших клиентов в текущем портфеле заказов (по стоимости контрактов)

- 46 % - ТОП-15 клиентов

35 % - доля новых клиентов в текущем портфеле заказов (первые контракты заключены в течение недавних 12 календарных месяцев)

РЕГИОНЫ РАСПОЛОЖЕНИЯ
КЛИЕНТСКОЙ БАЗЫ КОМПАНИИ:

- **Россия, страны СНГ и Центральной Азии:**
Казахстан, Туркменистан,
Кыргызстан, Узбекистан
- **Страны Ближнего Востока:**
Ливан, ОАЭ, Саудовская Аравия
- **Страны Северной Африки:**
Египет, Марокко, Алжир, Иордания
- **Страны Юго-Восточной Азии:**
Индия, Индонезия
- **Южная Америка:**
Эквадор

II Реализуем стратегию роста

ОРГАНИЧЕСКИЙ РОСТ

- Расширение сети инженеринговых центров до 23 к 2021г. (факт на конец 2018г.: 16)
- Создание новых производственных мощностей в России и за рубежом
 - Сентябрь 2019: новая производственная площадка в [Особой экономической зоне «Технополис «Москва»](#) по производству «умных» электрощитов
- Вывод на рынок новых продуктов и услуг
- Собственный потенциал НИОКР

НЕОРГАНИЧЕСКИЙ РОСТ

- Компания анализирует инвестиционные возможности
- M&A сделки в отношении небольших игроков на российском рынке, при этом в качестве средства платежа могут быть задействованы пакеты акций мажоритарных акционеров Компании

УЧАСТИЕ В ПРОГРАММЕ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

- «Лидер импортозамещения», [премия «Лидер конкурентных продаж»](#) (июнь 2018): победа среди 450 отечественных компаний-поставщиков самых разных отраслей.
- Уверенно конкурируем с иностранными производителями, в том числе вне РФ
- Увеличение доли экспорта с 11 % в 2018 году до 20 % к 2022 году

Бизнес модель

2019

Ядро бизнеса Группы компаний «Европейская Электротехника»					Направления диверсификации бизнеса Группы
комплексные услуги по созданию систем энерго- и электроснабжения, электроосвещения и слаботочных систем на объектах любого назначения, а также систем промышленного электрообогрева					
Реализация электротех. компонентов и материалов	Комплексные решения				Сложные отраслевые решения
	Решения низкого напряжения	Решения среднего напряжения	Системы электрообогрева	Системы освещения	РНГ-Инжиниринг (с 2018 года)
Проектные продажи	Проектирование Продажи	Проектирование Продажи	Проектирование Продажи	Проектирование Продажи	Проектирование
Собственный инжиниринг: федеральная сеть инжиниринговых центров 2018, факт: 16 инжиниринговых центров (+3 в 2018 году) 2021, план: рост числа центров до 23					
Собственное производство:					<ul style="list-style-type: none"> производство оборудования для нефтегазовой и нефтехимической промышленности
<ul style="list-style-type: none"> производство трансформаторных подстанций, ячеек среднего V 	<ul style="list-style-type: none"> производство электрощитового оборудования (до 6300 А) 	<ul style="list-style-type: none"> производство кабельно-проводниковой продукции 	<ul style="list-style-type: none"> производство систем кабельного электрообогрева 	<ul style="list-style-type: none"> производство нестандартных осветительных систем 	
Сервисные подразделения и системы:					
<ul style="list-style-type: none"> инфраструктура логистики, с опорой на рег. филиалы электро-лаборатория до 110 кВ монтаж инженерных и технологических систем НИОКР энергосбережение и энергоаудит сервисное обслуживание тендерное подразделение подразделение лицензирования и сертификации система контроля охраны окружающей среды система охраны труда 			<ul style="list-style-type: none"> система корпоративного управления раскрытие информации публичной компании построение взаимоотношений с инвесторами и иными стейкхолдерами Группы 		

|| Россия: источники масштабного спроса на инженерное и технологическое оборудование

Проект комплексного плана развития магистральной инфраструктуры в РФ

- стоимость: **6,3 трлн руб**
- период реализации: 2019 – 2024 гг.
- охват: 690 объектов
- проект «Экология»: 1,55 трлн руб
- проект «Цифровая экономика»: 1,2 трлн руб

Продолжение строительства газопровода «Сила Сибири» в Китай

- стоимость: **1,1 трлн руб**
- инвестиции: **218,0 млрд руб** (2018),
158,8 млрд руб (2017)

Амурский газоперерабатывающий завод

- стоимость: **950 – 1 300 млрд руб**
- срок реализации: 2015-2025

НПЗ в Хабаровском крае

- стоимость: **около 300 млрд руб**
- срок реализации: 2025

Запуск крупных проектов и мега-проектов с финансированием со стороны крупных корпораций из «списка Белоусова»

- 981 проект на **81 трлн рублей**

ЗапСибНефтеХим

- стоимость: около **\$9,5 млрд**
- сдача в эксплуатацию: 2020

Комплекс олефинов и полиолефинов в Башкирии

- стоимость: **более 300 млрд руб**
- сдача в эксплуатацию: 2023

Модернизация тепловых электростанций в России

- стоимость: до **1,9 трлн руб**
- период осуществления: 2018 - 2035 годы
- охват: 41 гигаватт мощностей
- требуемая локализация оборудования: 100%

Развитие транспортной инфраструктуры Московской агломерации

- Период осуществления: 2011 - 2023 гг.
- Инвестиции около **360 млрд руб** ежегодно
- Большая кольцевая линия, Московские Центральные Диаметры, дорожная сеть

Развитие в РФ инфраструктуры для поставок сжиженного природного газа (СПГ)

- в России строятся мощности по производству СПГ на **13,7 млн тонн** в год

|| Зарубежные рынки: спрос на инженерное и технологическое оборудование

Примеры проектов, осуществляемых Компанией за рубежом:

Эквадор: модернизация ТЭЦ

Узбекистан: поставки технологического оборудования для компаний нефтегазового сектора – Eriell, Enter Engineering, ЛУКОЙЛ Узбекистан Оперейтинг Компани

Казахстан: поставки электротехнического и технологического оборудования для компаний нефтегазового сектора – ТУРГАЙ-ПЕТРОЛЕУМ

Индонезия: услуги для нефтегазового сектора – ПТ Нали

Саудовская Аравия: услуги для нефтегазового сектора – Saudi Aramco

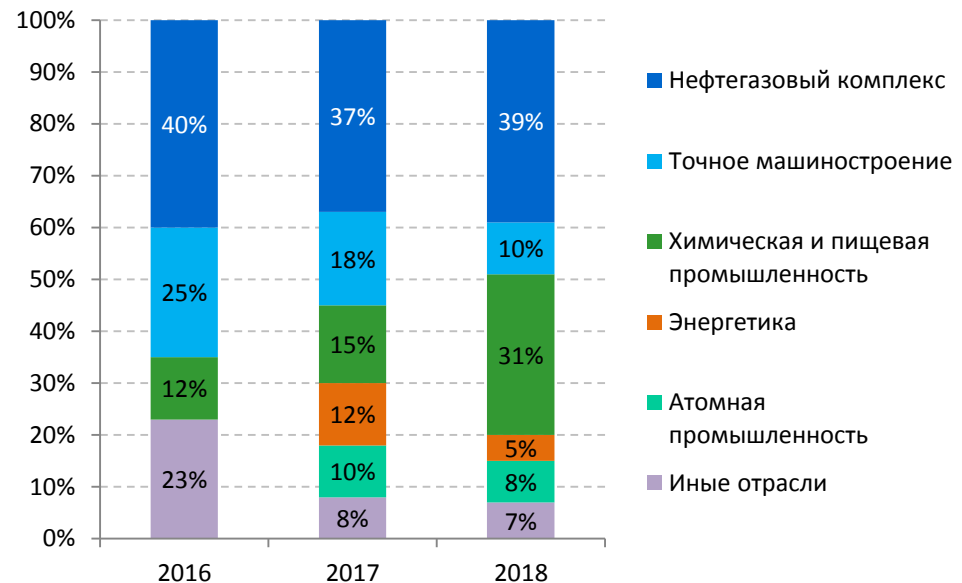
III Акцент на **повышении** прибыльности портфеля проектов

В 2017 году Компания изменила подход к формированию портфеля проектов:

- Избран акцент на высоко прибыльные направления и проекты
- Сознательно отсечены низко маржинальные бизнес-возможности
- Дальнейшая диверсификация портфеля проектов и освоение новых направлений

Первые результаты решения-2017: прибыль Компании за 2018 год выросла в 2,1 раза.

Структура выручки Компании:
отраслевая принадлежность
Заказчиков



III **Собственные инжиниринг и производственная база**

Стратегия развития Компании:

КОММЕРЦИАЛИЗАЦИЯ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ИННОВАЦИЙ

Инжиниринговые центры обеспечивают **наращивание доли Компании в совокупной добавленной стоимости**, создаваемой на рынке торговли электротехнической продукцией и сопутствующими услугами.

Компания открывает такие центры в России и за рубежом в географической близости к потенциальным заказчикам.

- 2018, факт: в Компании работают 16 инжиниринговых центров (+3 за год)
- 2021, план: рост числа центров до 23

Расширение собственных производственных мощностей обеспечивает Компании как **предложение новых продуктов** на традиционном рынке, так и **выход на новые перспективные рынки**.

Компанией налажено **собственное производство** трансформаторных подстанций, электрощитового оборудования любой сложности (до 6300 А), систем электроосвещения, систем промышленного электрообогрева и кабельной продукции.

- 2018, факт: запущена работа научно-производственной компании по изготовлению нефтепромышленного оборудования, что позволит Компании расширить и заметно усилить свои позиции в топливно-энергетическом комплексе в России и выйти на нефтяной рынок других нефтедобывающих стран мира.

IV Высокая динамика роста показателей: 2018

+48,0 %	Рост физических объёмов отгруженной продукции	+26,6 %	Рост консолидированной выручки
9 %	Доля поставок продукции на экспорт	+117,5 %	Рост прибыли за период
1,8x	Рост объёма инвестиций	47,1 %	ROE
5,0x	Рост вложений в НИОКР	-0,40	Чистый долг / EBITDA

IV Крепкое финансовое положение: фундамент для дальнейшего роста бизнеса

<i>В млн рублей, если не указано иное</i>	2018	2017	Изменение, %
Консолидированная выручка	3 286,7	2 595,3	+26,6 %
Валовая прибыль	796,3	467,9	+70,2 %
<i>Рентабельность по валовой прибыли</i>	<i>24,2 %</i>	<i>18,0 %</i>	<i>+6,2 п.п.</i>
Операционная прибыль	370,5	306,9	+20,7 %
<i>Рентабельность по операционной прибыли</i>	<i>11,3 %</i>	<i>11,8 %</i>	<i>-0,5 п.п.</i>
ЕБИТДА [1]	382,3	361,3	+5,8 %
<i>Рентабельность по ЕБИТДА</i>	<i>11,6 %</i>	<i>13,9 %</i>	<i>-2,3 п.п.</i>
Прибыль за период	293,1	134,7	+117,5 %
<i>Рентабельность по прибыли за период</i>	<i>8,9 %</i>	<i>5,2 %</i>	<i>+3,7 п.п.</i>
Инвестиции [2]	407,0	226,4	1,8 раз
Вложения в НИОКР [2]	165,0	30,0	5,5 раз
Свободный денежный поток (FCFE) [2]	49 129	-42 458	-
Рентабельность собственного капитала (ROE)	<i>47,4 %</i>	<i>35,7 %</i>	<i>+11,8 п.п.</i>
Выплаченные дивиденды	91,9	6,9	12,3 раз
	31.12.2018	31.12.2017	Изменение, %
Активы	1 291,2	1 154,9	+11,8 %
Денежные средства и их эквиваленты	246,8	209,8	+17,6 %
Собственный капитал / Активы	53,8 %	46,9 %	+6,9 п.п.
Чистый оборотный капитал [2]	715,4	565,8	+26,4 %
К текущей ликвидности	2,6	2,2	+0,4
Чистый долг [1]	-153,1	-120,3	-
Чистый долг / ЕБИТДА	-0,40	-0,33	-

Источник: аудированная консолидированная финансовая отчетность ПАО «Европейская Электротехника» за 2018 год.

Примечания:

[1] Показатели не МСФО, порядок расчёта представлен в финансовом релизе: <http://euroetpao.ru/press/>

[2] Показатели не МСФО

IV Крепкое финансовое положение: доступ к внешним **источникам ликвидности** 1/2

Финансовый партнёр	Суть сделки	Дата сделки (заключения договора)	Лимит, млн рублей	Стоимость, %	Цель предоставления кредита / гарантии	Срок действия
ПАО «Совкомбанк»	возобновляемая кредитная линия	14.05.2019	100	10 % годовых	пополнение оборотных средств	до 30.04.2020
ПАО «Совкомбанк»	организация выпуска нескольких непокрытых банковских гарантий	14.05.2019	180	1,9 % годовых, от суммы Гарантии (5000 руб min)	обеспечение обязательств ООО «ИЦ «Европейская Электротехника» перед Бенефициарами	до 30.04.2021
ПАО «Промсвязьбанк»	предоставление банковских гарантий	13.05.2019	300	до 1,5 % годовых от суммы гарантии	обеспечение исполнения обязательств Принципала перед кредиторами Принципала, включая, но, не ограничиваясь: в обеспечение исполнения обязательств, установленных в документации на участие в торгах; в обеспечение исполнения обязательств по возврату предварительной оплаты; в обеспечение исполнения обязательств по оплате поставленных товаров, выполненных работ, оказанных услуг; в обеспечение исполнения гарантийных обязательств; в обеспечение исполнения обязательств по уплате платежей в соответствии с налоговым и таможенным законодательством; в обеспечение исполнения обязательств по возмещению убытков и уплате неустоек	до 01.03.2023
ПАО «Промсвязьбанк»	кредитная линия	13.05.2019	100	от 9,0 до 14 % годовых, подробнее – в сущ. факте		до 01.03.2023

IV Крепкое финансовое положение: доступ к внешним **источникам ликвидности** 2/2

Финансовый партнёр	Суть сделки	Дата сделки (заключения договора)	Лимит, млн рублей	Стоимость, %	Цель предоставления кредита / гарантии	Срок действия
ПАО «Сбербанк России»	овердрафтный кредит (овердрафт), срок пользования траншем - 90 календарных дней max	30.04.2019	155	10,03 % годовых	при недостаточности средств на кредитуемом счете Заемщика	до 26.10.2019
ПАО «Сбербанк России»	предоставление банковских гарантий	30.04.2019	300 детали – в сущ. факте	2,2 % годовых, но не менее 50 000 руб	- Гарантии исполнения обязательств по контракту, в т.ч. государственному/муниципальному контракту; - Гарантии возврата авансового платежа; - Гарантии качества (далее – «Гарантии»)	до 29.04.2022
ПАО «Сбербанк России»	предоставление банковских гарантий	30.04.2019	450 детали – в сущ. факте	2,2 % годовых, но не менее 50 000 руб	Гарантии исполнения обязательств ПРИНЦИПАЛА: - по своевременной поставке товаров; - по полному или частичному возврату авансового платежа (платежей), полученных ПРИНЦИПАЛОМ от Бенефициара в соответствии с условиями расчетов по договору/контракту при невыполнении ПРИНЦИПАЛОМ обязательств по соответствующему договору/контракту; - исполнение ПРИНЦИПАЛОМ обязательств по контракту в гарантийный период.	до 29.04.2022
ПАО «Сбербанк России»	предоставление банковских гарантий	30.04.2019	100	2,2 % годовых, но не менее 50 000 руб	Гарантии исполнения обязательств ПРИНЦИПАЛА: - по своевременной оплате товаров /работ /услуг; - прочих платежных обязательств по договору/контракту; - финансовые обязательства по исполнению платежных обязательств по договору аренды.	до 29.04.2022

✓ Дивидендная история в новом для инвесторов секторе российской экономики

- С выводом акций ПАО "Европейская Электротехника" на фондовый рынок инвесторы **впервые** получили возможность **диверсификации** инвестиционных портфелей вложениями в сферу промышленного инжиниринга.
- **Акции Компании расширили круг российских фондовых высокотехнологичных активов, не имеющих сырьевой направленности.**
- **В Компании утверждена дивидендная политика, в соответствии с которой на дивидендные выплаты будет направляться не менее 20 % чистой прибыли по МСФО. ***

Примечание:

* решение принято Советом директоров ПАО "Европейская Электротехника" (Протокол № 8 от «06» сентября 2017 г.)

V Информационная прозрачность: открытость для инвесторов фондового рынка

Качество финансовой отчётности

- Независимым аудитором финансовой отчётности ПАО "Европейская Электротехника" в соответствии с МСФО в 2017 и 2018 годах выступает компания **ФБК**.



- В настоящее время ФБК [сотрудничает](#) в России со следующими компаниями:
ПАО «Газпром», АК «АЛРОСА» (ПАО),
ПАО НК «Роснефть»,
ПАО АК «Транснефть»,
ОАО «РЖД»

Обязательное раскрытие информации эмитентом

- Материалы регуляторного раскрытия публикуются на собственном сайте, на [портале раскрытия Интерфакс-ЦРКИ](#).
- Корпоративным секретарём Компании с января 2018 года является **Лариса Марусова**, имеющая профильный опыт с **2014 года**.
В Компании утверждено Положение о Корпоративном секретаре. *
Л.Марусова является членом НОКС (Ассоциации «Национальное объединение корпоративных секретарей») с 07.08.2018г.

Примечание: * решение принято Советом директоров ПАО "Европейская Электротехника" (Протокол № 6-СД/2018 от «28» июня 2018 г.)

Investor Relations

Добровольное раскрытие информации

- Материалы, адресованные инвесторам и аналитикам, публикуются в [IR-разделе](#) корпоративного сайта Компании.
- Директором по Корпоративным коммуникациям и Связям с инвесторами с июля 2018 года является **Станислав Мартюшев**.
Имеет опыт работы в сфере построения взаимоотношений с инвесторами с **2005 года**.
В настоящее время возглавляет **НП "АРФИ"** (Российский Альянс по финансовым коммуникациям и связям с инвесторами).



Информационная прозрачность: открытость для финансового сообщества

Кредитный рейтинг



- **BBB-(RU)** – уровень кредитного рейтинга ПАО «Европейская Электротехника», **прогноз Стабильный**
- Повышение рейтинга до инвестиционного уровня Агентство осуществило 01.02.2019г.; пресс-релиз АКРА по поводу повышения рейтинга: [ссылка](#).
- Уровень кредитного рейтинга Компании поддерживается низкой долговой нагрузкой, высоким уровнем покрытия долга, а также высокими уровнями ликвидности и рентабельности.
- Первоначальное присвоение рейтинга: оценка кредитоспособности на уровне BB+(RU) со стабильным прогнозом (11.10.2018)
- Кредитный рейтинг инвестиционного уровня - фактор инвестиционной привлекательности Компании как для традиционных наших партнёров-банков, так и для новых финансовых и бизнес-партнёров, включая отечественные и международные лизинговые компании, международные экспортно-импортные агентства.

VI Совершенствуем систему корпоративного управления (КУ)

Компания поступательно выполняет свою **дорожную карту** по развитию системы корпоративного управления.

Цель данной работы состоит в том, чтобы приблизить систему КУ в Компании к передовому уровню, предусмотренному:

- Кодексом корпоративного управления (ККУ) *, по возможности в полном объёме
- правилами листинга Московской Биржи в части требований к системе КУ **

- Дорожная карта Компании по развитию КУ расширена до **128 критериев**, оценивающих соответствие принципам ККУ.
- 63 – число критериев, которым система КУ Компании соответствует ККУ полностью.

Ход реализации дорожной карты контролируется на заседаниях Совета директоров Компании.

Примечания:

* в соответствии с письмом Банка России от 10 апреля 2014 г. N 06-52/2463 "О Кодексе корпоративного управления"

** <https://www.moex.com/a2585>

VI Независимые директора **участвуют в работе** Совета директоров Компании *

2 из 6 членов Совета директоров являются **независимыми**.



Жоель Лотье
Старший независимый
директор

Глава и основатель RGG Capital с управленческим опытом в стратегическом и финансовом консалтинге с 2006 г.

Основатель и первый председатель рабочей группы M&A Ассоциации Европейского Бизнеса, включающей более 150 компаний.

Член совета директоров Франко-Российской Торгово-Промышленной Палаты. Входит в совет директоров нескольких компаний в областях химии, ритейла, финансовых услуг.



Владимир Грубенко
Независимый директор

Опыт работы в коммерческих банках РФ с 1993 года, в том числе управленческий опыт в качестве Председателя Правления, Председателя Совета директоров.

Имеет профильное образование: с красным дипломом окончил Московский энергетический институт; квалификация: инженер-электрик по специальности «Электроснабжение»

II

ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ПРОРЫВ

**Инновационные решения
для нефтегазовой промышленности
и энергетики**

II Технологический прорыв: Установка подготовки нефти к переработке [Нефтепереработка]



- В России около **230 мини-НПЗ** (независимых и входящих в структуры ВИНК). Объёмы переработки нефти на мини-НПЗ в стране превышают 10 млн тонн в год.
- Установка повышает долю светлых нефтепродуктов с исходного уровня 50% **до 70-80%** в ходе переработки нефти.
- Существенно увеличивает рентабельность бизнеса малых и средних НПЗ, которые желают обзавестись процессом вторичной переработки нефти, при ограниченных инвестициях.
- Производительность: **10 000 тонн нефти в месяц** (на практике; т.е. 2/3 от максимальной производительности оборудования)
- Срок службы: **20 лет**
- Текущий статус: начаты поставки клиентам.
- Формат сотрудничества с эксплуатантами – аренда установки у «Европейской Электротехники».

II Технологический прорыв: Установка снижения содержания серы в нефтепродуктах

[Нефтепереработка]

- Нормы-2020: заправка судов будет возможна только судовым топливом с содержанием серы **не более 0,5%** (Международная конвенция по предотвращению загрязнения с судов, MARPOL). Прежний порог – 3,5%. Низко-сернистый мазут дорожает.
- Потребление бункерного мазута в стране: 8 млн т (2016; 70% приходится на ВИНК). Реализация судового топлива в РФ: 11,5 млн т (2017).
- Установка снижает содержания серы, до уровня не выше:
 - в автомобильных бензинах – 10 мг/кг,
 - в дизельном топливе – 10 ppm,
 - в судовом топливе – **до 0,5%**.
- Существенно увеличивает рентабельность бизнеса бункеровщиков, малых или средних НПЗ, нефтебаз.
- Производительность: **10 000 тонн нефтепродуктов в месяц** (на практике; т.е. 2/3 от максимальной производительности оборудования)
- Срок службы: **20 лет**
- Текущий статус: в производстве.
- Формат сотрудничества с эксплуатантами – аренда установки у «Европейской Электротехники».

II Технологический прорыв: Установка повышения октанового числа топлива [Нефтепереработка]

- Объём производства нефти в России превышает 25 млн тонн в год (2018).
- Данное оборудование имеет хорошие рыночные перспективы на рынках стран Северной Африки и Ближнего Востока.
- Установка повышает октановое число бензина с 45-60 **до 92-95**, без использования порошковых присадок.
- Существенно увеличивает рентабельность бизнеса малых и средних НПЗ, которые желают производить товарный бензин, при ограниченных инвестициях.
- Производительность: **10 000 тонн топлива в месяц** (на практике; т.е. 2/3 от максимальной производительности оборудования)
- Срок службы: **20 лет**
- Текущий статус: начаты поставки клиентам.
- Формат сотрудничества с эксплуатантами – аренда установки у «Европейской Электротехники».

II Технологический прорыв: **Установка** **повышения глубины переработки мазута** [Нефтепереработка]

- В России около **230 мини-НПЗ** (независимых и входящих в структуры ВИНК).
- Объёмы производства топочного мазута в стране составляют 40-45 млн т (2017).
- Данное оборудование имеет хорошие рыночные перспективы на рынках стран Северной Африки и Ближнего Востока.
- Установка повышает долю светлых нефтепродуктов на **+ 15...20%** в ходе переработки мазута.
- Существенно увеличивает рентабельность бизнеса малых и средних НПЗ, которые желают обзавестись процессом вторичной переработки мазута, при ограниченных инвестициях.
- Производительность: **10 000 тонн мазута в месяц** (на практике; т.е. 2/3 от максимальной производительности оборудования)
- Срок службы: **20 лет**
- Текущий статус: начаты поставки клиентам.
- Формат сотрудничества с эксплуатантами – аренда установки у «Европейской Электротехники».

II Технологический прорыв: Установка снижения расхода мазута (в качестве топлива)

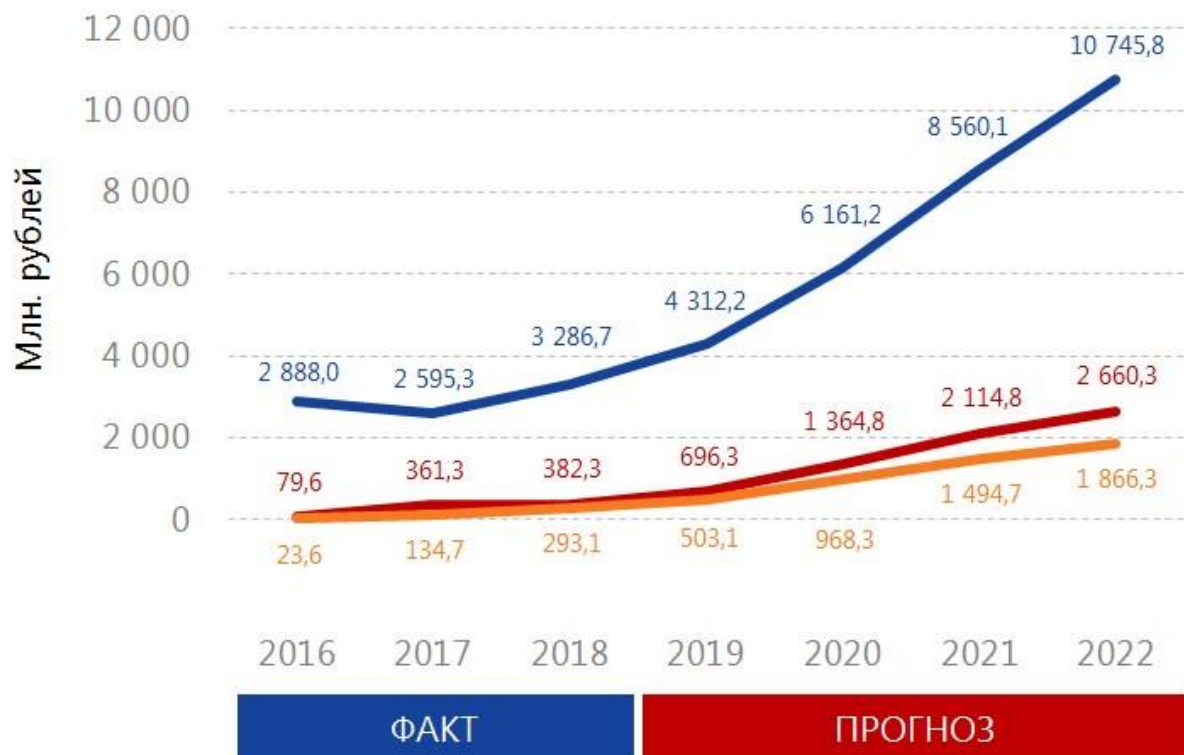
[Энергетика]

- Объёмы производства топочного мазута в России составляют 40-45 млн т (2017).
- Данное оборудование имеет хорошие рыночные перспективы на рынках стран Северной Африки и Ближнего Востока.
- Установка снижает удельный расход мазута **на 10-15%**.
- Существенно увеличивает рентабельность бизнеса любых потребителей мазута, чей объём потребления превышает 10 тонн / час: ТЭЦ, котельных, иных потребителей.
- Более полное сжигание мазута в результате работы установки **снижает экологическую нагрузку** в регионе функционирования объектов эксплуатанта.
- Производительность: **10 000 тонн мазута в месяц** (на практике; т.е. 2/3 от максимальной производительности оборудования)
- Срок службы: **20 лет**
- Текущий статус: начаты поставки клиентам.
- Формат сотрудничества с эксплуатантами – аренда установки у «Европейской Электротехники».

ПАО «Европейская Электротехника»: результативные НИОКР - веское основание для **позитивной** переоценки стоимости бизнеса

ПРОГНОЗ ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ

по состоянию на 28.05.2019 г.



Прогнозные темпы роста показателей (2018-2022):

Выручка: 3,3 раза (CAGR 35%)

ЕБИТДА: 7,0 раз (CAGR 62%)

Прибыль: 6,3 раз (CAGR 58%)

Источник: Оценки менеджмента
ПАО «Европейская Электротехника»



IR@euroet.ru

Тел.: +7 (495) 640-93-48

129344, г. Москва, ул. Летчика Бабушкина, д. 1, корп. 3

Наш вклад в **успехи** Клиентов



Выполненный проект 2018:

поставка на объекты
магистрального газопровода
«Сила Сибири» (ПАО «Газпром»):
кабельные системы электрообогрева
с аппаратурой управления

Подробнее: <https://is.gd/rCIt9D>



Высокотехнологичный экспорт 2018

Первые прямые поставки
(взрывозащищенное
электрооборудование)

Заказчик: нефтегазовая госкомпания
Азербайджана
State Oil Company of Azerbaijan Republic
(SOCAR)



Проекты 2018

поставка подрядчикам по бурению
ПАО «РОСНЕФТЬ»:
комплектные трансформаторные
подстанции для преобразования
напряжения с 6 кВ до 0,69 кВ;

Назначение: электроснабжение
и управление буровыми насосами

Подробнее: <https://is.gd/u7VMiK>

Наш вклад в **успехи** Клиентов



Выполненный проект 2018:

*Комплексная реконструкция
системы наружного освещения
в центре профессий «Парк Будущего»,
входящем во Всероссийский детский
центр «Смена» (г.Анапа)*

Подробнее: <https://is.gd/cRL6DW>



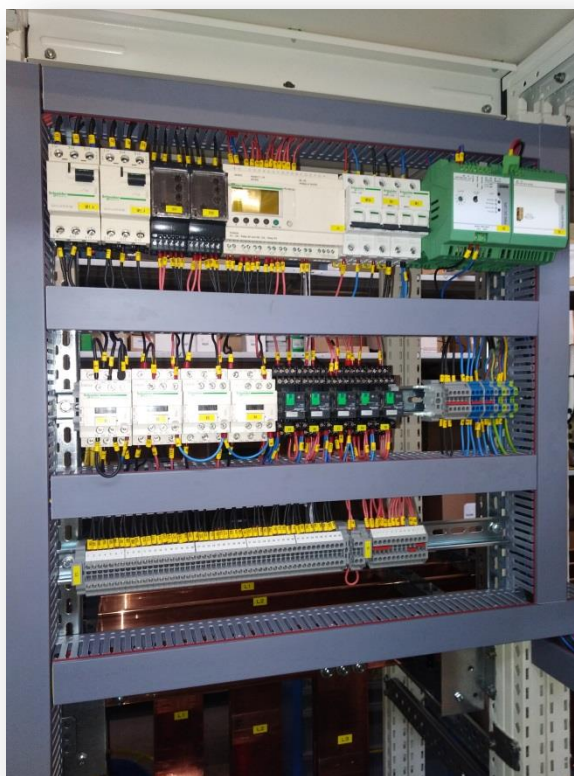
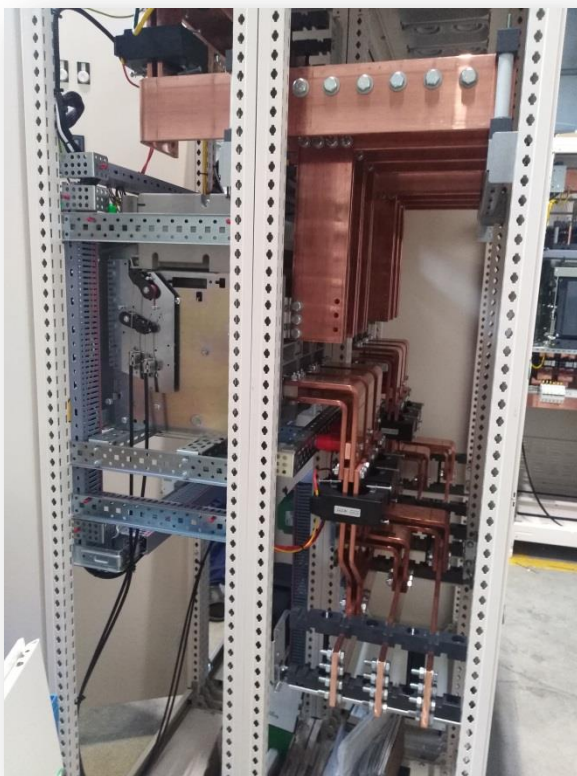
Выполненный проект 2018

*Создание крупной медиафасадной системы
для суперрегионального торгово-
развлекательного комплекса «ЛЕТО»
в Санкт-Петербурге:*

- *разработка дизайн-концепции,*
- *производство элементов системы,*
- *монтаж и пуско-наладка*

Подробнее: <https://is.gd/gPdhv1>

Распределительные устройства 0,4 кВ в процессе сборки



Устройства подготовки нефти в трубном и ёмкостном исполнении



Факельное хозяйство



Факельное хозяйство: монтаж системы для дочерней компании ПАО НК «Роснефть»



Наш вклад в **успехи** Клиентов



- Выполненный проект 2018:
- Свето-технический расчёт
 - Поставка осветительных приборов

Освещение магазинов *сету Mothercare*
(119 магазинов, товары для детей
и для будущих мам, 43 города России)



Выполненный проект 2018:
освещение гипермаркета
"Карусель", г.Тверь

Наш вклад в **успехи** Клиентов



Объект:

кожевенный завод холдинга «Мираторг»
(г.Брянск, ввод в эксплуатацию - осень 2018)
инвестиции > 3,4 млрд рублей
создано > 200 рабочих мест

Финансовый партнёр проектов глубокой
переработки «Мираторга»:
ВНЕШЭКОНОМБАНК



Завод будет поставлять продукцию для
отделки салонов автомобилей
Porsche, BMW и Mercedes



Mercedes-Benz



Выполненный проект 2018:

Поставки светильников ES-SYSTEM

Заказчик:

МИРАТОРГ

(дочерние компании группы)